

MANIPOLAZIONE MENTALE E PSICOLOGIA SOCIALE

8-9 GIUGNO 2024

Sede: TORINO - LUSERNA S.G.

Orario delle lezioni :

Sabato 9.00-12.30 e 14.00-17.30

Domenica 9.00-12.30

PROMOZIONE: iscriviti prima!

Per le adesioni inviate entro il 01/05/2024

usufuiscono di una speciale quota ridotta

Richiedi informazioni a: info@naturopatia.it

INFO E ISCRIZIONI:

ISTITUTO RUDY LANZA

Tel. 0121.954452 Fax. 0121.900005

info@naturopatia.it



Modulo di pre-iscrizione da inviare a: info@naturopatia.it

Cognome.....

Nome.....

Via.....CAP.....

Città.....Prov.....

Tel.....

E-mail.....

Cod.fisc./P.Iva.....

Chiede l'iscrizione al corso
MANIPOLAZIONE MENTALE E PSICOLOGIA SOCIALE
Sede LUSERNA S.G. - TO

Autorizzo ai sensi del Reg. UE 679/2016 il trattamento dei miei dati personali, utilizzati esclusivamente per l'invio di materiale dell'Istituto, preso atto dell'informativa riportata sul sito internet all'indirizzo www.naturopatia.it/contatti

Data _____ Firma _____



L'Istituto Rudy Lanza fa parte del Registro Regionale degli Enti di Formazione in DBN - Discipline Bio Naturali della Regione Lombardia. Il Registro è istituito e curato dal Comitato Tecnico Scientifico delle Discipline Bio Naturali della Regione Lombardia (Legge R. 2/2005).


ISTITUTO RUDY LANZA
Alta Formazione in Naturopatia Applicata

Via Fuhrmann,74

10062 LUSERNA S. GIOVANNI (TO)

Tel.: 0121.954452

Fax: 0121.900005

Numero Verde gratuito 800 911 854

E-mail: info@naturopatia.it

www.naturopatia.it



IRL è convenzionato con
B&B BLU LAVANDA,
dove è possibile soggiornare
a tariffe agevolate.

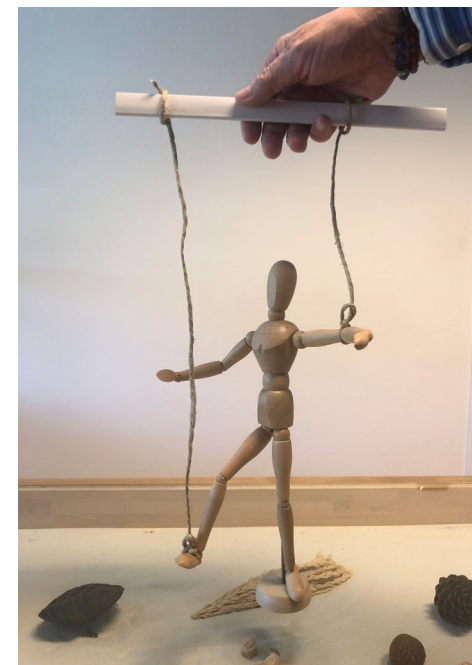
info@blulavanda.net - www.blulavanda.net



ISTITUTO RUDY LANZA
Alta Formazione in Naturopatia Applicata

Corso

MANIPOLAZIONE MENTALE E PSICOLOGIA SOCIALE



8-9 GIUGNO 2024

www.naturopatia.it

MANIPOLAZIONE MENTALE E PSICOLOGIA SOCIALE

Programma:

Il corso nasce dallo studio accademico ma soprattutto dall'esperienza personale dell'autrice che, trattando il delicato tema della manipolazione psicologica, politico – sociale, religiosa e narcisistica, analizza gli effetti, le cause e le motivazioni che vi sono alla base.

Gli strumenti di ingegneria sociale, ad oggi, vengono utilizzati per indirizzare l'uomo in processi decisionali e scelte di tipo giuridico, psicofisico e religioso.

Conoscere tali meccanismi è la “conditio sine qua non” per vivere come esseri umani liberi che possano esercitare il proprio consenso sia nelle scelte di vita quotidiana sia in quelle inerenti la vita, comprendendo a fondo le dinamiche stesse che sono alla base della “res pubblica” o delle relazioni interpersonali.

Il corso parte altresì dall'analisi di alcune antiche tecniche di strategia militare manipolatoria (si vedano i testi di Sun Tzu), passando attraverso le dinamiche neurocognitive che coinvolgono la politica, il neuromarketing, integrando il piano più squisitamente umanistico e filosofico con quello validato dalle ultime evidenze scientifiche nelle neuroscienze (si vedano le ricerche dell'Istituto Sinergos® nella Comunicazione Non Verbale).

Il corso si conclude con esercitazioni pratiche ed un piccolo vademecum che possono essere utilizzati al fine di migliorare la propria capacità di riconoscere e gestire comunicazioni o relazioni manipolatorie. Se è vero che “non si può non comunicare” è altrettanto vero che “non si può non manipolare” per tale ragione è essenziale conoscere la “grammatica della manipolazione”, con l'obiettivo di proteggersi, sviluppando un'efficace autodifesa personale. Ricordandoci sempre che non è “quello che fai a fare la differenza”, ma il “come lo fai” ed il “perché lo fai”.

Obiettivi:

- Manipolazione: comprenderne la nascita, lo sviluppo, cos'è, come funziona, come uscirne
- Imparare a riconoscere la manipolazione sociale improntata sull'ingegneria del consenso attraverso il linguaggio mediatico e l'ideologia
- Osservare come il conformismo e il potere dell'influenza sociale portino all'obbedienza all'autorità e alla dinamica delle credenze
- Riconoscere “l'arte di stuprare la mente” (ipnosi, subipnosi e nudge) attraverso il danno neurobiologico e cognitivo
- Individuare psicoseite e falsa spiritualità attraverso la “riforma del pensiero”
- Apprendere cosa sia il condizionamento operante e la neuroplasticità attraverso la mente (con i suoi “bug”) nell'esperienza soggettiva della regolazione emotiva
- Osservare come l'influenza dell'umore e dell'emozione nel processo decisionale possano influenzare la persona nelle sue scelte emotive e razionali
- Imparare a resistere ai messaggi persuasivi conoscendo la componente cognitiva ed emotiva che sta alla base
- Individuare come novelty seeking, sensation seeking e depressione siano fattori favorenti la dipendenza emotiva nella manipolazione
- Motivare al senso di “autoefficacia”: ridurre impulsività ed ansia per gestire le relazioni in modo sano

- Riconoscere emozione, affettività, stati dell'umore, euristiche, bias e dissonanza cognitiva nelle situazioni d'incertezza
- Evitare relazioni “tossiche” riconoscendo le dinamiche affettive disfunzionali e la dipendenza emotiva
- Uscire dalla manipolazione: apprendimento di un piccolo vademecum di abitudini potenzianti ed esercizi pratici.

Docente:

Susanna MAGGIONE

Laurea Magistrale in Scienze Cognitive e Processi Decisionali presso la Statale di Milano, Laurea in Infermieristica (com laude) all'Università degli Studi di Pavia, infermiera da quindici anni, naturopata diplomata presso l'Istituto Rudy Lanza, articolista, formatrice, esperta in dinamiche interpersonali, membro del Consiglio Direttivo della Federazione Nazionale Naturopati Professionisti, studente appassionata di Comunicazione Non Verbale presso l'Istituto Sinergos® creato e diretto dal Dottor Rudy Lanza, autrice del libro: “Cure complementari: una pratica integrativa per la tua salute”.

Al termine del corso verrà rilasciato

**l'Attestato di
MANIPOLAZIONE MENTALE
E PSICOLOGIA SOCIALE**